



**BITUMAR INC.**  
11155 rue Sainte-Catherine Est  
Montréal-Est QC H1B 0A4  
Tél. : 514 645-4561  
Télec. : 514 645-6978

Vous recherchez un environnement de travail convivial et amical où il fait bon travailler ? Un emploi qui vous permet de vous accomplir professionnellement tout en ayant assurément du plaisir à le faire ? Ne cherchez plus ! Nous avons le poste pour vous mais d'abord, laissez-nous vous présenter l'entreprise.

### **QUI EST BITUMAR ?**

**Bitumar Inc.** est une entreprise privée se spécialisant dans la production de bitumes liquides utilisés dans les mélanges d'asphaltes pour le pavage des routes ainsi que pour les recouvrements de toitures. Notre mission est de fabriquer en toute sécurité et dans le respect de l'environnement des produits de bitume écologiques et de haute qualité.

En affaires depuis 1977, l'entreprise familiale emploie aujourd'hui plus de 225 personnes et assure la production et la distribution de ses produits à travers ses 12 sites situés au Québec, en Ontario ainsi que sur la côte Est des États-Unis.

Bitumar et ses employés sont guidés par des valeurs d'excellence qui s'expriment dans leur quotidien. La santé et la sécurité au travail, l'importance accordé au respect de l'environnement, l'orientation vers les résultats, l'entrepreneuriat, la confiance et le respect, l'esprit de famille et le travail d'équipe; des valeurs qui favorisent une saine culture d'entreprise.

**Lieu: Bitumar**  
**11155, Ste-Catherine Est, Montréal-Est, H1B 0A4**  
**Postuler par courriel: [RH@bitumar.com](mailto:RH@bitumar.com)**

#### **1. Identification**

Titre :	Directeur commercial
Titre du supérieur :	Directeur des ventes
Service :	Ventes et marketing
Statut du poste :	Permanent

#### **2. Sommaire de l'emploi**

Sous l'autorité du Directeur des ventes/marketing, le titulaire participe activement au développement des affaires de Bitumar en établissant et entretenant des liens d'affaires solides avec les clients. Il promeut et maximise la visibilité des produits de l'entreprise.

#### **3. Responsabilités principales**

- Gérer les comptes clients;

- Développer de nouvelles occasions d'affaires;
- Participer à l'élaboration et à l'implantation des stratégies de vente;
- Développer des relations solides et personnelles avec les clients;
- Représenter Bitumar dans différentes activités et associations;
- Respecter les politiques et utiliser les outils en place;
- Collaborer avec les directeurs et les employés des autres services afin de s'assurer que l'entreprise est bien préparée pour prendre avantage des occasions d'affaires intéressantes;
- Accomplir toutes autres tâches connexes demandées par son supérieur immédiat ou nécessitées par ses fonctions.

#### **4. Exigences requises**

- Posséder un diplôme d'études Collégiales et/ou universitaire;
- Posséder une connaissance du domaine de la construction et du bitume;
- Posséder un minimum de 5 à 10 ans d'expérience en représentation industrielle.

#### **5. Compétences requises**

- Dynamisme;
- Autonomie;
- Orientation vers la clientèle;
- Parfaitement bilingue (français/anglais);
- Comprend et transige facilement avec le monde des affaires;
- Habileté de négociation et de persuasion;
- Facilité à développer des réseaux de contact;
- Sens politique;
- Ordonné et structuré dans sa façon de travailler.

#### **6. Conditions de travail**

- Déplacements fréquents au Québec, Nouveau Brunswick et États-Unis;
- Travail sur la route.

#### **7. Horaire**

- Temps plein, 37,5hrs/semaine

#### **8. Salaire**

- Salaire concurrentiel

#### **9. Avantages sociaux**

- REER collectif;
- Assurances collectives;
- Portail Mieux-être;
- Programme d'aide aux employés (PAE);
- Accès à un gymnase.